



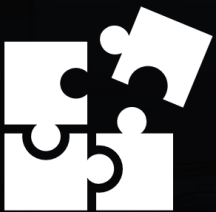
WARSAW

NEGOTIATION

GAME

PLAN PREZENTACJI

1. Czym jest Warsaw Negotiation Game?
2. Etapy turnieju
3. Harmonogram
4. Kontakt



Organizatorzy

Szkoła Główna Handlowa w Warszawie

Najstarsza uczelnia ekonomiczna w Polsce, zajmująca topowe miejsca w rankingach szkół wyższych w kraju, kształcąca wybitnych ekonomistów oraz czołowe twarze polskiego biznesu.

Uczelnia:

- Istnieje nieprzerwanie od 1906 roku
- Wydaje 2,5 tysiąca dyplomów ukończenia studiów rocznie
- Od początku swojego istnienia wykształciła 70 000 absolwentów

Studenckie Koło Naukowe Negocjator

To grupa osób zafascynowanych negocjacjami, komunikacją oraz różnymi aspektami związanymi z psychologią. Główną misją koła jest kształcenie i rozwijanie umiejętności miękkich w praktyce, poprzez testowanie ich w różnego rodzaju projektach i inicjatywach.

Nasze główne projekty:

- Warsaw Negotiation Game
- Studencki Turniej Negocjacyjny
- Game of Minds

Warsaw Negotiation Game 2022

Trzecia edycja ogólnopolskiego turnieju negocjacyjnego dla uczniów szkół średnich. Jest to konkurs, który bazuje nie tylko na wiedzy, ale przede wszystkim na umiejętnościach praktycznych. Dotyczy negocjacji, tworzenia i wdrażania strategii.



Uczestnicy w dwuosobowych grupach zmierzą się w 3 etapach: teście, case study oraz w grze symulacyjnej podczas wielkiego finału.

OPIIS ETAPÓW



I ETAP

- Test internetowy składający się z 30 pytań z zakresu negocjacji i tematów pokrewnych.

II ETAP

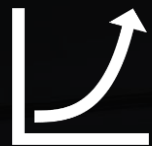
- Case study do rozwiązania w formie opracowania oraz prezentacji lub filmiku.

III ETAP

- Wielki finał, czyli gra negocjacyjna na podstawie fabularyzowanego scenariusza, w którym zawarte są zasady gry oraz charakterystyka postaci.

KORZYSCI ZWIĄZANE Z UCZESTNICTWEM W WNG

- Szansa na poznanie osób o podobnych zainteresowaniach z całej Polski.
- Rozwój umiejętności miękkich przydatnych w codziennym życiu.
- Możliwość zdobycia praktycznego doświadczenia w negocjacjach.
- Atrakcyjne nagrody dla zwycięzców konkursu.



FINAŁ PIERWSZEJ EDYCJI



Pierwszy etap finału – negocjacje czterostronne

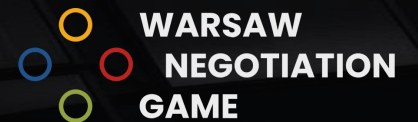
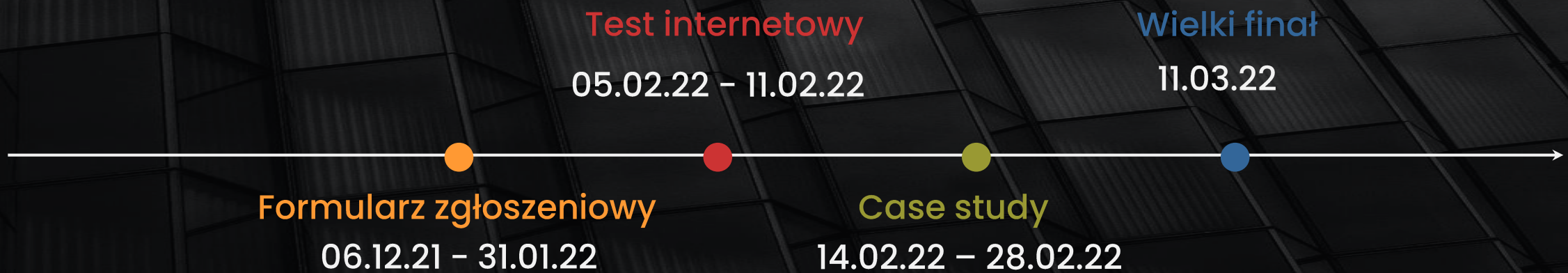


Drugi etap finału – negocjacje na forum w formie gry symulacyjnej

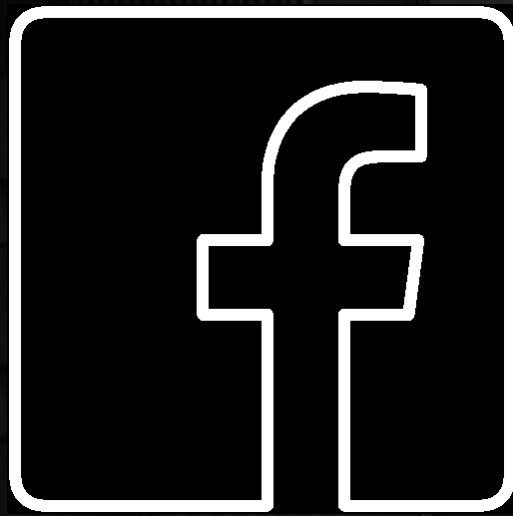
FINAŁ PIERWSZEJ EDYCJI



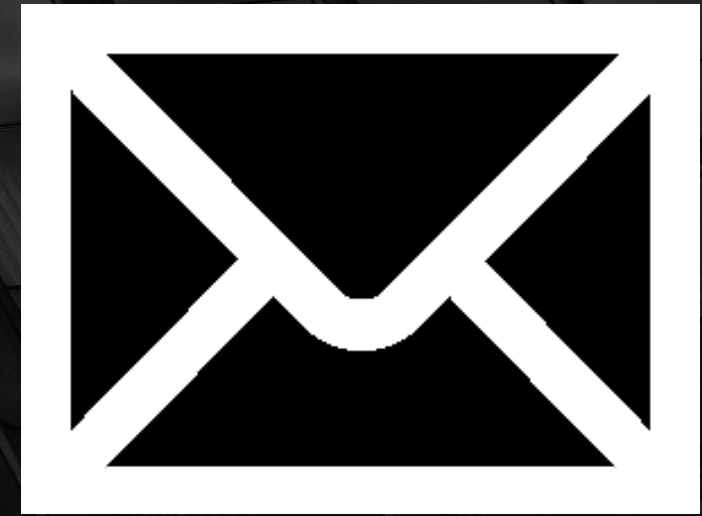
HARMONOGRAM



KONTAKT



<https://www.facebook.com/WarsawGame>



warsawnegotiationgame@gmail.com



WARSAW

NEGOTIATION

GAME